



Oportunidades de Negocios en Energía Renovable

Por: **Máximo Torres**
Consultor de Energía Renovable



Deka SOLAR
PHOTOVOLTAIC BATTERIES



SOLARMAX
Battery cabinets



GreenSolarPR.com
Solar and Wind Renewable Solutions





GreenSolarPR.com, ¿Quiénes Somos?

- Dedicados únicamente a Energía Renovable con especialidad en sistemas con baterías.
- Proveemos consultoría en Diseño, Integración y Gerencia de Proyectos a desarrolladores, industrias, farmacéuticas y dueños de comercios y residencias.
- Veinte años de experiencia y una historia de éxitos
 - Primera empresa en presentar productos en la SEIA
 - Instaladores del Sistema solar remoto más grande del Caribe
 - Primera finca avícola; Nestor Reyes Farm
 - Primer hotel verde; Turtle Bay Inn
 - Logística y gerencia de Coast Guard PV (DSS y Scheider Electric)
- Miembros de PR World Trade Center (PRWTC), PR Manufacturing Association (AIPR), Asociación de Contratistas de Energía Renovable (ACONER), and Solar Electric Power Association (SEPA)

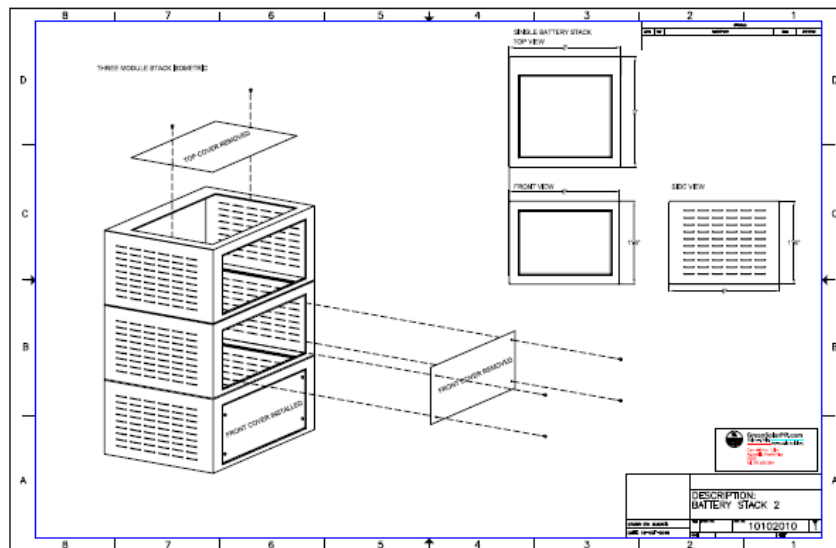


GreenSolarPR.com
Solar and Wind

Renewable Solutions

GreenSolarPR.com Oficina y Almacén en Edificio Quintana Suite 3
Carr. #2 KM 123.0 Caimital Alto Aguadilla, PR 00603
Tel. 787.819.1741 contactus@greensolarpr.com
www.greensolarpr.com www.solarmaxcabinets.com





SOLARMAX
Battery cabinets

Diseñados
considerando la
elegancia, resistencia
a la corrosión y el
manejo de espacio





Maximo Torres
Renewable Energy Consultant

www.solarmaxcabinets.com / contactus@solarmaxcabinets.com



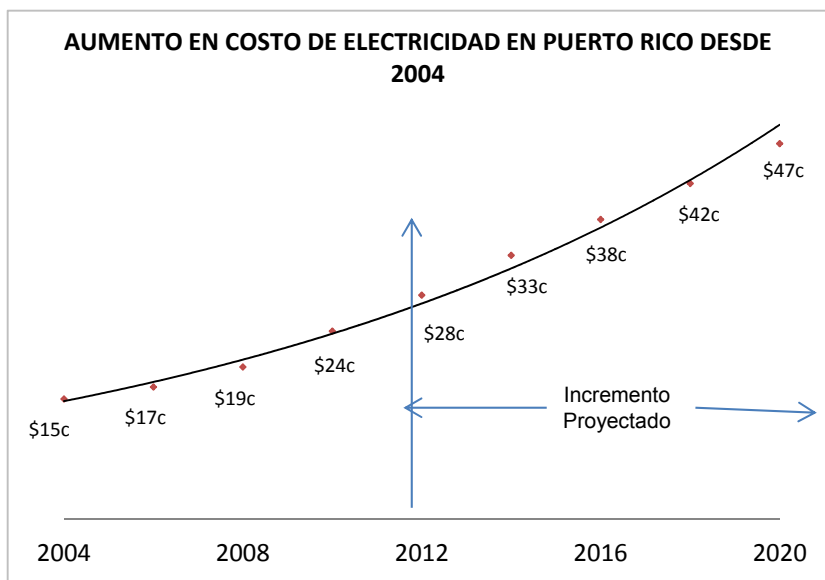
GreenSolarPR.com provee energía limpia, renovable a muchos clientes en Puerto Rico



GreenSolarPR.com proveyó ingeniería, recursos, planificación estratégica y gerencia de proyectos a Dynamic Solar en el proyecto 2.4 MW Coast Guard Ramey



Problema 1: No se puede escapar de la realidad



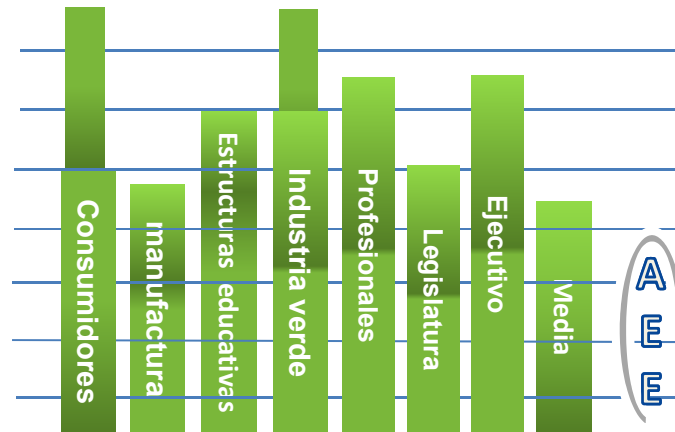
- Estructura de costos de las más elevadas del mundo.
- Altamente dependiente de aceites extranjeros.
- Altamente endeudada financieramente.
- Altamente politizada y afectada por ingobernancia.
- No tiene ente fiscalizador, solo tres países en América no tienen ente fiscalizador (Puerto Rico, Cuba y Venezuela).



Problema 2: La inercia del cambio

PROCESO CAMBIO TECNOLOGICO HACIA LA ENERGIA VERDE EN PUERTO RICO

7. Implementación
6. Decisión
5. Intención
4. Consideración
3. Opinión
2. Familiarización
1. Educación






¿Como ha evolucionado y que potencial tiene a nivel local y externo

GreenSolarPR.com comenzó en finales del 2009 con dos part timers; Maximo Torres y Julio Rosario. Actualmente tiene diez empleados en nómina.

A nivel local pretendemos crecer a un 50% en proveer soluciones residenciales y comerciales desarrollando soluciones a sectores especificos y la distribución de baterías solares.

A nivel externo, la exportación de baterías solares, gabinetes solarMax y kits de sistemas para Suramérica. También existe potencial de consultoría.







¿Cuáles han sido algunos de los proyectos, impacto al cliente y costo-efectividad

Turtle Bay Inn Hotel en la Parguera: cuenta con 12 habitaciones y actualmente provee el 90% de su consumo eléctrico con un sistema de 17 KW. El 33% de sus costos operacionales era energía.

Finca Nestor Reyes en Rio Grande provee el 70% de su energía por fotovoltaica y ha permitido realizar otras inversiones al liberarse los ingresos.





¿Cuáles han sido los retos y oportunidades y lecciones aprendidas en el desarrollo de la empresa

Retos:

1. Financiamiento empresarial y clientes – los bancos están muy tímidos.
2. CULTURA INDUSTRIALIZADA EXTERNA
3. “The Cost of Doing Nothing”

Oportunidades:

1. Soluciones a los retos y cambios de pensamiento

Lecciones aprendidas: Alianzas estratégicas, Estrategia de Ventas

